

الآليات الحجاجية للتواصل

ليونيل بلينجر

ترجمة : عبد الرفيق بوركي

يبين روبير بلانشي في كتابه "الاستخدام العملي للاستدلال" أن "العقل ليست له وظيفة نظرية فقط، بل له أيضاً وظيفة عملية: فموضعه يهم عرض معارفنا وتعزيقها بقدر ما يهم توجيه أفعالنا". والحال أن توجيه الأفعال يعني أساساً الاشتغال في ميدان المحتمل. وإذا كان العقل ينتج برهنة حيّشما وجدت قوانين وقواعد وواقع، فإنه ينتج حججاً حينما يتعلق الأمر بـ"المراهنة" (بالمعنى الذي استخدمه باسكال) في "التأملات" على قرار أو رأي أو تأويل. ويعتبر بيار أورليون في "الاستدلال" أن الحاج "مخصص لإنتاج قرارات ينبغي اتخاذها من دون أن يكون الوقت متاحاً للإحاطة الشاملة بالمسألة وخاصة فيما يتعلق بالموضوعات التي يستبعد أن تتضمن كلية جميع معطياتها بصورة قليلة".

وهذا ما يشكل موضوع دراستنا، إنه حقل التأملات غير المحدد المعالم الذي يقود إلى اتخاذ القرار قبل القيام بالفعل. وهو ميدان سيجد فيه الكثيرون سلسلة مواقف معتادة من الحياة اليومية: إيقاع زبون بمحنة متوج، المطالبة بالزيادة في الأجرا، اتخاذ قرار التوظيف، تبرير الاستثمار، اتخاذ قرار بالتصويت لصالح مرشح معين، الدفع عن ظنن، تكوين رأي عن هذا المشروع أو ذاك التغيير. كل فرد يعيش على طريقته الخاصة دوحة التأمل الذي يقود إلى الاختيار وإلى القرار. فالحجاج نسعي إلى خلق التوازن، والاستقرار على أمر، بل إنه أحياناً وسيلة إلى تحقيق الاطمئنان لنا وللآخرين. وهكذا فإننا نعيش حججنا باعتبارها قرائن إثبات ونستند في إعداد هذه القرائن على ثلاثة مصادر:

- ثقافتنا وتاريخنا وكفاءتنا التقنية (مصدر معرفة).

- طريقة تفكيرنا (العادات الاستدلالية، المنطق، النماذج الرياضية، التجريب).

- خاصيتنا الانفعالية (العواطف والأحساس).

وبهذا المعنى يكون الحاج ممارسة "نفسية-منطقية" مندرجة في ثقافة معينة، ويتم إعدادها من أجل التفاعل مع الممارسة "النفسية-المنطقية" للشركاء المعينين، أو بكل بساطة من أجل التفكير في اتخاذ هذا القرار أو ذاك. وهذا الحاج - موضوع دراستنا - تاريخ وتعريف ومعان تحتاج إلى تبيين؛ ويمكنه أن يقسم إلى أبواب، ويشتمل على ميادين اختصاص في غاية التنوع، سنعمل على رسم إطارها

العام.

١- العلامات البارزة في تاريخ الحجاج

هناك فكرة تهيمن على بجمل الحجاج في جميع مراحله التاريخية: عادة ما تتم معارضة الاستدلال الصارم (من النمط الرياضي أو المقتبس من المنطق الصوري) بالحجاج الذي يقترب من الدياليكتيك والبلاغة أي إلى "الخطاب". وقد عانى الحجاج من تقابلها للبرهنة التي تستفيد من الميزة العلمية، المترنة بمعالجة ما له صلة بالحقيقي، بالصحيح، باللحجة، بالمنطق. لأن هذه المقارنة تضع الحجاج في الجهة السيئة من القطعية الفاصلة بين عقلية الدهاء والعقلية الهندسية، بين الرأي والعلم، بين الممارسة والنظرية، بين المختتم وال حقيقي، بين الإقناع والبهادة. في هذه الحالة يجد الحجاج صعوبة في التخلص من دلالة تاريخية ذات طابع قدحي طاغ، يمكن التعرف على بعض آثارها.

- الدياليكتيك والبلاغة

منذ العصور القديمة، حرى التمييز بين البرهنة والحجاج. وبعود جوهر الاختلاف إلى أن الحجاج يقتضي تفاعل الذوات، في حين أن البرهنة تبني الذات، وبالتالي فهي صارمة لأنها تعنى عن جميع تأثيرات اللغة، والعواطف، وتعنى عن ظروف المكان والزمان التي يستعمل فيها، وإنما تعنى عن دور المستمع والخطيب. لقد كان مفهوم الحجاج مستخدما لدى جميع فلاسفة العصور القديمة، لتحليل فن الحوار (الدياليكتيك) وفن الكلام (البلاغة). وهكذا، فإننا نجد الحجاج موظفا حيثما عمد الفكر إلى "المضاربة". وقد أثرت بقوه على حياة مفهوم الحجاج التقليبات التي عرفتها عبر التاريخ معاني الدياليكتيك والبلاغة، ليعلن وبالتالي من القرابة التي تجمعه مع هذين المفهومين "غير المفضلين" أو غير المحددين بصورة حيدة.

- الفلاسفة السابقون لسقراط

ترجع الآثار الأولى لفن الحوار إلى القرن السادس ق.م. فقد ظهرت عند الفلاسفة السابقين لسقراط مع نهضة الحس النقدي المطبق على المعطيات المادية.

يعتبر زينون ديلي رائد "فن الحوار" الموافق للمعنى الأول للدياليكتيك. كان زينون تلميذاً للفيلسوف بارمينيد ومتشبهاً بوحدة الوجود المطلقة وخصماً لهرقلطي، فيلسوف التناقض، وقام بتعليم فن الدحض، وهو نوع من الجدل السلي، الذي ينطلق من مقدمات مقبولة أو مستحسنة من قبل الخصم ثم يعمل على تقويض استدلاله ونتائجها. وهكذا فإن أقدم أثر حي للحجاج يمكن تحديده

تاربخيا، هو حجاج يقوم على مواجهة الخصم بكلامه أو بأفعاله كحججة عليه، أي أنه حجاج موجه ضد الخصم. يمكننا أن نلاحظ بأن المعنى الشائع اليوم للفظة "argumenter"، أقام الحجة، لازال يحتفظ بهذه الدلالة الأصلية المحملة بمدلول هجومي أو دفاعي. وقد أقام زينون منهجه على مبدأ عدم التناقض: فعندما يعرض رأيان على الأقل، ويكون أحدهما صائبا، فإن الآخر خاطئ.

من بين الحجج المستعملة من طرف زينون، حجة اشتهرت باسم "حججة إخيل". وقد عرضها زينون "للبرهنة" على استحالة الحركة: "إيجيل لن يلحق أبدا سلحفاة انطلقت قبله، فلكي يلحقها يلزمها أولا أن يصل إلى النقطة التي كانت توجد بها السلحفاة عندما انطلق في السباق، ثم يصل بعد ذلك إلى النقطة التي وصلت إليها السلحفاة، وهكذا دواليك...".

- السفسطائيون

ستسمى العديد من المدارس الفلسفية، ومن بينها مدرسة ميكار، هذا الفن، فن الحوار، وستعطيه معنى محددا: منطقا في خدمة المصالح الخاصة. يتعلق الأمر إذن بمساعدة المرشحين للوظائف السياسية على النجاح في السياسة واستلام السلطة. لقد علم بروتاكوراس وأتباعه مهارة القول، وتحتوا على استخدام الحجج المضللة التي ظاهرها الحق وباطنها الباطل. ستسمى هذه "الحجج" بالسفسطة، وستصبح السفسطائية تخصصا دراسيا يعين على إظهار الحسن أو المساوى في كل موضوع يمكن للعقل أن يقوم فيه بالمزايدة. "ابتكر" السفسطائيون إذن البلاغة التي هي فن الكلام الذي يتوجى الإقناع، فن الفصاحة وخاصة فصاحة الخطاب السياسي أو القانوني (فن المحامين العصريين)، المستخدم لكل الإمكانيات (الصور المؤثرة، الاستدلال الخاطئ، استدعاء المشاعر، استغلال الانفعالات والمعتقدات،...) بهدف تحقيق النجاح الشخصي والحصول على "التصويت المؤيد" من طرف المستمعين (أو الجمهور المحتشد في الساحة العمومية).

- سقراط وأهم التربوي للحجاج

في ردة فعل ضد البلاغة الفصيحة للسفسطائيين وضد الديالكتيك السلي لزينون، سعى سقراط إلى تعليم مخاطبيه. لقد كان مشروعه يتمثل في البحث عن الحقيقة. ولأجل ذلك فإنه لم ينشغل بالسفسطات، وإنما بوضع تعاريف ومعان الكلمات التي تعين الأشياء. وهكذا اعتمد سقراط الاستدلال الاستقرائي، ويتمثل في حركة ذهاب وإياب دائمة من الجزئي إلى العام ومن العام إلى الجزئي ومن المحسوس إلى المجرد ومن المجرد إلى المحسوس. ولازالت لهذه الوسيلة الاستدلالية فعالتها إلى اليوم، يستخدمها من يريد أن يشرح ويقنع. ويتمثل الاستقراء السقراطي في إحصاء ملاحظات جزئية

يستخلص منها إثبات عام يخضع بعده لتصحيح من أجل التسليم بعناصر جديدة و مختلفة. وهكذا، انطلاقاً من لا شيء، نسائل ونراكم الواقع، ونستنتج قاعدة ونعمل على تكييّتها، مما يسمح بتجنب الخطابات الطويلة والاستدلالات المضللة للسفسطائيين. وسنرى فيما بعد أن الاستقراء السقراطي لم يتقادم، وأنه يحتل حيزاً مهما في المناوشات الإقناعية اليومية.

- الديالكتيك الأفلاطوني

أخذ أفالاطون عن سقراط جوهر معارضته للسفسطائيين وللبلاعنة. فقد هاجم في "غورجياس" على الخصوص، الممارسات المتمثلة في استعجال النتائج دون تقصٍّ حقيقي. وفي "فيدر" حلم أفالاطون بخطاب يكون جديراً بالفيلسوف، خطاب يمكنه أن يقنع الآلهة نفسها.

يستخدم أفالاطون، في البحث عن الحقيقة بالمعنى الفلسفى (البحث عن الموجود الواقعي)، عن "ماهية الأشياء"، ما سيسمى أيضاً بالديالكتيك، ولكن معنى جديد، مختلف عن "فن الحوار" لدى زينون، مع تدقيق للمنهج السقراطي. فالديالكتيك، بالنسبة لأفالاطون، هو حركة العقل التي ترقى من الأحساس إلى المثل، ومن الأشياء الجميلة إلى فكرة الجمال مثلاً.

إن هذا "السمو" نحو ماهية الأشياء والكائنات، نحو الثلاثية الإلهية الأفلاطونية (الحقيقة والخير والجمال)، وهو نزعة خاصة بالفيلسوف، لم تعد له أي صلة بالبلاغة. نجد لدى أفالاطون هذا التمييز بين أفحى وأقمع. وهو التمييز الذي سنجده فيما بعد عند باسكال وفي المقاربات المعاصرة لمفهوم الحاجاج. فالإفحام هو صنيع الفيلسوف، المشغل بالمطلق، الباحث عن الحقيقة والوجود والمثال. بينما الإقناع هو صنيع الخطيب الذي يعالج الآراء، والأشياء المرئية، والمحتمل. ومن يعمد إلى الإقناع في معناه الثاني يستخدم السفسططات والأدلة العاطفية: إنه يؤثر على خيال المستمع ومشاعره وليس على عقله.

- الاستدلال والبرهنة عند أرسطو مؤسس المنطق

يبدو أرسطو كأول منظر للاستدلال وللبرهان. فقد عرض، في كتاب له (الموضع) لما كان شباباً، دور الحاجاج: "إن غاية هذا المؤلف هي إيجاد طريقة تجعلنا قادرين، انطلاقاً من مقدمات محتملة، أن نقيم الحجة على كل مشكل معروض، وأن نتجنب، حينما نسند حجة ما، أن يصدر عنا أي قول يكون مناقضاً لها". يقصد أرسطو بـ"المقدمات المحتملة" الأفكار المقبولة عموماً من طرف الجميع أو من طرف من خاوره. وهكذا فإنه لم يهتم إلا بالآليات الاستدلالي وبأساليب التحاور. ليعمل على تعين تقنيات الحاجاج في محاورات أفالاطون، وسعى إلى إنجاز ترتيب منهج للوسائل المستعملة في المرور من المقدمات إلى النتائج. لم ينشغل أرسطو بحقيقة المقدمات ولا بحقيقة النتائج. ولهذا أنشأ، مثلما فعل

زيتون، تقنيات للحجاج بناء على خاصية مبدأ عدم التناقض (أمران متناقضان لا يمكنهما أن يكونا صادقين معا في نفس الآن).

وهكذا حدد أرسطو الحجاج باعتباره كيفية للاستدلال المنطقي انطلاقا من رأي أو فكرة مسلم بها.

إن هذا التصور هو الذي سيعمل على تعميقه في البلاغة، وهو بحث من ثلاثة كتب، ألف نحو 330 ق.م؛ اجتهد فيه لكي يجعل من البلاغة "فن الكلام بطريقة تتوخى الإقناع"، أي أنه أراد أن يجعل منها نظرية كونية: فصنف أنواع الخطاب وأنماط الحجج المقمعة (من أكثرها تعلقا بما هو بسيكولوجي، تلك التي توظف الانفعالات والمعتقدات، إلى أكثرها عقلانية، تلك التي تستعمل الدليل بالواقعة، بالبينة، بالاستدلال). وانطلاقا من ذلك راح أرسطو يتأمل "فن الاستدلال"، وألف التحليلات (الأولى والثانية)، وهي طائفة من التأليف الجموعة في الأوركانون، الكتاب الذي يعد أول بحث في المنطق.

منذ أرسطو، عرف المنطق بأنه العلم الذي يدرس المبادئ العامة للفكر العقلي، علم معياري (كيف تقيم برهانا سليما)، كان المنهج الرياضي أول تطبيقاته. وأضاف أرسطو، إلى الاستقراء السقراطي والديالكتيك الأفلاطوني، الاستبساط (وفن الاستبساط بدون خطأ)، فكان قياسه الشهير أو صور الاستدلال التي بها يمكن استخلاص نتيجة مسلم بها انطلاقا من "مقدمات" حقة.

- الديالكتيك عند الرواقيين وعند القديس أوغسطين

عزز الفلسفه الرواقيون تصورا إيجابيا عن الديالكتيك بضممه عمليا إلى المنطق. وعلى العكس من ذلك، أرجع سانت أوغستان الديالكتيك إلى البلاغة وقدّمها باعتبارها "مهارة في الحوار" أو "طريقة بارعة وذكية في الكلام".

نخلص من هذه الجولة السريعة حول مفهوم الحجاج في العصور القديمة، إلى أن الديالكتيك والبلاغة والمنطق قد شكلت مصادره وإطاره. وظل الحجاج متاثرا تأثرا عميقا بالدلائل المثالية أو القدحية إلى هذا الحد أو ذاك لهذه الحالات الفكرية الثلاثة. ومهما يكن من أمر، فلازال الحجاج حتى الوقت الحاضر متّوّقعا عند التقاء هذه المعارف الثلاث التي احتضنت نشأته: فن الجدل وتقنيات الاستدلال وفن الخطاب.

- الديكارتية

جاء ديكارت بتصور جديد للعقل. ففي رأيه أن العقل عندما يتخلص من الأفكار الجاهزة ويتحرر من التبعية للمعلمين الشيوخ الذين يعتبرون حجة، وعندما يعرف، بالإضافة إلى ذلك، كيف

يلتزم بمنهج معين، يصبح قادراً على المعرفة المباشرة للحقيقة، وهذا ما يسميه بـ "الخدس العقلي"، ذلك الخدس الذي يختبر بالبداهة.

ومن ثم، كان ديكارت قد مرتاب من الاستدلال بمحض المعنى، من الحاجاج دون الانطلاق من بديهية عقلانية. وهكذا فإن كلمة الديالكتيك كفنا لإقامة الحجة، قد استخدمت كمرادف لـ "المنطق الشكلي". يشرح ديكارت في قواعد هداية العقل، أن الديالكتيكيين يضعون القواعد التي بفضلها تترابط القضايا ترابطاً صارماً، بحيث إنه بانطلاقنا من مقدمات مسلم بها نصل بصورة شبه آلية إلى قضايا أخرى تنتج عنها بالضرورة. وقد كان ديكارت قد حذر تجاه الديالكتيكيين: "إنهم يعتقدون في قدرتهم على التحكم في العقل الإنساني عن طريق إلزامه ببعض قواعد الاستنباط التي تفضي إلى نتيجة ضرورية، بحيث إن العقل الذي يشق بها - رغم أنه لا يكلف نفسه عناء تفحص الاستدلال نفسه بطريقة بديهية ويقظة - يمكنه مع ذلك في بعض الأحيان، أن يصل بفضل بحثه عن نوع القواعد، إلى نتيجة أكيدة". ورغم أن ديكارت قد افتتن بالمنهج الرياضي، فإنه ظل صارماً مع المنطق بصفة عامة (وكان جهاز الاستنتاج في الفلسفة خاصة)، لأنه عاين أن هذا الجهاز يقود إلى إهمال تفحص المبادئ التي يستند إليها الاستنتاج تفصيلاً يقظاً. وهكذا اعتبر ديكارت في مقال في المنهج "أن المنطق وقياساته ومعظم التعليمات الأخرى تقيد بالأحرى في شرح الأمور التي تعرفها للآخرين، أو حتى في الكلام بدون تمييز في الأمور التي نجهلها، أكثر مما تقيد في تعلمها كما هو الأمر في فن لول" (2).

في البحث عن "الأفكار الواضحة والمميزة" أي البدوييات، سيرفض ديكارت المنطق والديالكتيك، مثبتاً أنهما قد يعملان على إفساد العقل السليم بدلاً من تهذيبه. يمكننا أن نستخلص مع بول فولكيي "أن المنطق عند ديكارت يأخذ اسم الديالكتيك حينما يساء استعماله ليشكل خطراً على العقل". لقد أنزل الديالكتيك إلى مرتبة المبدأ المفسر للمحتمل حيث يمكن أن تكون للحيلة وللمهارة أدوار. فالديالكتيكي، خطيباً كان أو منطقياً (لأن حجاجاً منطقياً بصفة خاصة يرضي العقل لكن لا يقوده)، هو إلى حد ما "الجني الماكير" بمعنى الذي يستخدمه ميرلو بونتي في المرأى واللامرأى. وهذا فالديكارتية لا يمكنها أن تولد نظرية للحجاج مادامت تلقي بالحتمل في دائرة الخطأ. إن إنحصار بحث في موضوع الحاجاج يصبح أمراً مستحيلاً إذا كانت كل قرينة إثبات وكل استدلال مطعوناً فيهما لصالح البداهة حصرًا.

- الديالكتيك المنطقي عند كانط

أنشأ كانط نظاماً للتفكير تقوم خاصيته على التمييز بين الذاتي والموضوعي والظاهر والواقع.

إن العقل الإنساني مهما كان قويا (وهو قوي لأن وحده بإمكانه أن ينظم العالم الإنساني أو عالم الفيزيومينات) (2)، لا يمكنه إدراك الحقيقة في ذاتها. العقل والاستدلالات تهم الاعتقاد وليس الاقتناع. نحن "نعتقد" من جراء حكم في "ذاته": فلا يمكن أن ننقل خارج ذاتنا هذا النمط من الاعتقاد الذي هو الاقتناع، وخلافاً لذلك فالاقتناع هو نتاج لحكم باسم العقل الخالص، وإن فهو كوني. إن الاعتقاد قابل لأن ينقل إلى الآخرين؛ إنه يستند إلى حجة منطقية خالصة. يحيى كاظم استعمال الحجاج حينما كان الموضوع المعروض للشمين قابلاً لأن يعتبر كأمر ضروري بالنسبة لكل العقول. وكل حجاج ليست له صلة بـ"المستمع الكوني" مأله السقوط في البلاغة بالمعنى القدحي، باعتبارها استدلالاً موهماً مبنياً على المظاهر المتولدة عن التجربة أو السفسطة.

2- الفترة المعاصرة

رغم أن باسكال قد ساهم في عدة مقاطع حول "فن الإقناع"، في إحياء المناقشة حول طرق الاستدلال، فإننا نواجه ثلاثة قرون تقريباً (من القرن 16 إلى القرن 19) من السكوت عن الحجاج في أبحاث الفلاسفة. كل ما يتعلق بالبحث في آليات الحوار أو الخطاب كان يبدو إلى الأبد موصوفاً بـ"السفسطائي" ، بـ"البلاغي" في أحط المعانٍ. وكانت ميزة العقل هي البداهة، التي وحدتها تحدث اتفاق العقول. وكان كل اختلاف دليلاً على الخطأ. وكانت تسيطر فكرة تزعم أن ما هو عقلاً يقون على الاستبطاط انطلاقاً من فرضيات مسلمة. وهكذا فإن منطق الخطاب قد احتزل إلى المنطق الصوري الذي يقتبس نماذجه من الرياضيات.

- باسكال و"فن الإقناع"

إذا كان باسكال قد حاول الخروج من هذه الطريقة في التفكير، فلأنه أدرك أنه ينبغي معالجة الحالات التي لا يفي بها الحساب والتجربة والاستبطاط المنطقى. ويتمثل المسار الذي فتحه باسكال في التمييز بين "فهم" و"أراد". وهو إذ يقرر أن "للقلب حجمه التي لا يعرفها العقل" فإنه قد أرجع للحجاج بعده البيسيكلولوجي. فهل يمكن قبول القطيعة بين القلب والعقل؟ يبرهن كلاماً ريد على ذلك عندما يعترف أنه في بعض الحالات يكون "معتقداً ولكن ليس مفهوماً" بالعمل أو بالتفكير بطريقة معينة. فالاعتقاد، ذلك الذي يمكن أن يخطر على القلب أكثر مما يخطر على العقل بالمعنى الذي عند باسكال، يجعل بصورة ذاتية كل أمرٍ نحو رأي أو قرار، أما اليقين فقد تكون له صلة بالعقل الخالص وله في جميع الحالات صلة بقواعد البرهان.

إن التقنيات الحجاجية، في هذا السياق، لا تظهر في ميدان التأمل المتسنم بالمضاربة، هناك حيث يتعلق الأمر بالتدرب بمحاجج للبرهنة على صحة رأي أو تبرير قرار، وإنما تظهر بالأحرى هناك حيث ينبغي استنتاج نتيجة انطلاقاً من طائفة من المقدمات. إضافة إلى هذا المأزق، لن تستعمل التقنيات الحجاجية إلا ورثة خطباء العصور القديمة أكثر من استعمالها للمناظفة أو الفلسفه. ويسجل في سنة 1828 صدور مؤلف لريشارد واتلي "مبادئ البلاغة" وآخر لكردينال نيومن "قواعد التصديق" في 1870. وقد بحث هذان المؤلفان مشاكل الحجاج التي يشيرها الإيمان والوعظ.

وأخيراً مع انتهاء هذه القرون الثلاثة، كان الحجاج يجد صعوبة في احتلال مكانة داخل النظرية العامة للاستدلال. حيث كان لا يزال يتأرجح بين التعريف العامض الذي تقدمه عنه المعارف التي تحويه: الديالكتيك والمنطق والبلاغة. وهكذا حينما يتم تقرير الديالكتيك من المنطق، فإنه يصير حجاجاً صارماً وقوياً، وفي الحالة المعاكسة فإن الديالكتيك (و بال التالي الحجاج) ليس سوى طائفة من الإجراءات العسيرة الفهم والخيل الملتوية التي تضلل العقل الباحث عن الحقيقة.

- الديالكتيك الجديد

لقد كانت النظرية العامة للاستدلال، المستندة إلى معطيات الديالكتيك والمنطق، تتمسك، منذ العصور القديمة، بالدور المعترف به لمبدأ عدم التناقض (حينما تتناقض قضيتان، فإن إحداهما خاطئة). وكان هرقليط وبعض أتباعه، وحدهم، قد أبزوا قيمة "صراع الأضداد"، وهو نوع من فلسفة التغيير واللااستقرار: "الأضداد توافق فيما بينها، فمن الأصوات المختلفة تنتج أحلى الأنغام، وكل شيء يولد بالصراع... والطبيعة أيضاً تحب الأضداد، فالآضداد، لا بالأشباه، تنشئ الطبيعة التاغم".

وسار هيجل على نهج فيتشه وشيلينغ فوضع ثلاثة الأطروحة والنقيض والتركيب، وأسس ديالكتيكا جديداً، ولد بدوره المادية التاريخية والماركسية. هكذا اغتنت نظرية الاستدلال بمبدأ جديداً. وفي الواقع، فإن الديالكتيك الهيغلي، من دون أن يستبعد مبدأ عدم التناقض كوسيلة للبرهنة، قد استنتج من صراع الأضداد حقيقة جديدة هي "التركيب". فالآراء أو الواقع التي تتناقض يمكنها أن تتصالح وذلك بتجاوزها لنفسها بفضل إدخال مبدأ الحركة والتغيير (اليوم والأمس... هنا وهناك، نظرتك إلى العالم ونظرك...)؛ والتركيب الذي ينتج عن ذلك سيشكل تقدماً نحو مزيد من الحقيقة.

في هذا السياق، سياق الاحتمال والراجح، ستكتسب نظرية الحجاج معنى لم يكن بإمكانها أن تكتسبه في فلسفات اللاتغير أو في الميتافيزيقاً.

وهكذا فإن الديالكتيك الجديد قد أحيا التطور الديني للأفكار بإخراجه من الصراع كما

عرفته العصور القديمة، المتميز في الغالب بالطابع السكوني والخاضع لسلطة المبدأ المقنع الوحيد، مبدأ عدم التناقض. إننا مدينون للديالكتيك الهيغلي بالفكرة القائلة إن الأطروحة النقيض قد تحتوي على نصيب من الحق، وتساهم وبالتالي في البحث عن الحقيقة. وهكذا أمكن لرجل دين بروتستاني، يدعى بول تليش، أن يكتب في نهاية القرن التاسع عشر: "إن الديالكتيك أسلوب في البحث عن الحقيقة يعتمد المواجهة بين مختلف وجهات النظر والانتقال من "نعم" و"لا" للوصول إلى "نعم" مصوغة تحت لقب عدة "لاءات" وموحدة لعناصر الحقيقة المقدمة في الحوار". ها هو إذا مبدأ بإمكانه أن يدلنا عند تفكيرنا في طريقة إقامة الحجة وإدارة الحوار.

3 - نظرية الحجاج في القرن العشرين

في سنة 1958 أصدر بيرمان وتيتكا مؤلفاً هاماً بعنوان "بحث في الحجاج". يزعم المؤلفان أنهما عالمان مختصان في المنطق يبحثان عن وسائل الحجة في الفلسفة والإشهار والقانون والسياسة وال الحوار اليومي والعلوم الإنسانية بصفة عامة".

- بيرمان: من أجل منطق للحجاج

تقول أطروحة بيرمان إن التقنيات الحاجاجية هي نفسها في التلفزة وعلى مائدة العائلة وفي المحكمة وفي عالم الأعمال. وفضلاً عن ذلك، فإن "موضوع نظرية الحجاج-حسب بيرمان- هو دراسة التقنيات الخطابية التي تمكن من حث العقول على قبول الأطروحات التي تعرض عليها للتصديق، أو تعزيز قبولاً لها". وبالتالي، فإن بيرمان يحمل "أداء الخطبة" (فن الكلام أمام الجمهور) ولا يهتم إلا بمنطق الحجاج بواسطة اللغة. وهو لم يعالج تقنيات التكيف (ما عدا تكيف الخطاب) فابتعد وبالتالي عمما يشكل اليوم الموجه الحقيقي للحجاج (في الإشهار وفي السياسة بصفة خاصة). يسلك بيرمان منهجاً يعتمد التفكير ويستقي معظم أمثلته من الأدب والقانون والفلسفة، أي من اللغة المكتوبة. ويقدم هذا البحث الدقيق والديداكتيكي للحجاج باعتباره "مفهوماً ضعيفاً التحديد" حسب تعبيره بلانشي، أي أنه محصور في سياق معين، وتحدياً سياق المنطق. ومع ذلك، فإن بيرمان قد استأنف، مثلما فعل أرسطو، تحليل التفاعل بين المستمع والخطيب. لقد شاء أن يكون في هذا المؤلف "عالماً منطقياً متوكلاً على آلية التفكير وليس متوكلاً فقط على الصراحة".

هناك شيء من اللبس بين هذا القصد المعلن عنه والعنوان الفرعي للمؤلف: "البلاغة الجديدة". فهو يامكان منطق للحجاج، مؤسس لـ"بلاغة جديدة" تأخذ في الاعتبار تحليل المستمعين وبعض

أشكال الخطاب، أن يهمل في نفس الآن الفعل الخطابي؟

- مساهمة العلماء المختصين في علم النفس الاجتماعي في دراسة الحاجاج

إلى جانب هذا المؤلف ليرمان حول منطق الحاجاج وبعض المؤلفات الفرنسية التي عالجت الاستدلال وتناولت الحاجاج بصفة ثانوية (روبير بلاנסי في الاستخدام العملي للاستدلال؛ وبيير أوليون في الاستدلال)، فإن القرن العشرين قد تميز بأبحاث المختصين في علم النفس الاجتماعي في مجال الدعاية والإقناع وبصفة عامة في التواصل الفعال.

فمنذ سنة 1935 صدرت مؤلفات لاسوبل وكاري وسميت، (الدعاية والأنشطة التنموية).

وأصدر بافييد في نيويورك سنة 1950 (الحاجاج والحوار والمناظرة). وقدم في هذا الكتاب الحوار باعتباره الأداة المثلثى للبلوغ نتائج مقبولة موضوعياً (يبحث المتخاطبون، بتهاهه وبدون تعصب لرأى مسبق، عن أفضل حل لمشكلة مختلف حولها). وفي المقابل أصدر دال كارنووجي في نفس الفترة كتاباً يرجع الحاجاج إلى البلاغة والسفسطة (فن الكلام أمام الجمهور والإقناع في الأعمال). ودرس هوفلاند الحاجاج في سياق الاتصال الجماهيري (تخارب في الاتصال الجماهيري، 1949).

نلاحظ بصفة خاصة أن جميع هذه الأبحاث الصادرة في حدود السنوات 50، هي من أصل أمريكي. وهي جمّيعها مميزة بالطابع البسيكولوجي والسوسيولوجي أكثر مما هي مميزة بالطابع المنطقي أو البلاغي بالمعنى المستعمل عند بيرمان. وتلك أيضاً حالة المؤلفات العامة الأقرب عهداً (كيسيلر وكولين وميلر تغير السلوك؛ ماك كير، السلوك: طبيعته وتغييره) أو العديد من الدراسات المختصة في بعض مشاكل الإقناع في الولايات المتحدة، مثل الحملة المناهضة للتدخين التي تمت دراستها من طرف ماك كير.

يستخلص من المقاربات الراهنة أن الحاجاج يفلت أكثر فأكثر من التأثيرات التقليدية للديالكتيك والمنطق والبلاغة القديمة ليستخدم في فرع من فروع النظرية العامة للتواصل، ذلك الفرع الذي يهتم بالرسائل الإقناعية. وهكذا انتقل الحاجاج من الفيلسوف إلى عالم النفس، إن لم يكن إلى ميادين أكثر تخصصاً مثل ميدان منظري الإعلام. وهكذا فإن الخطيب "ماكر" أو السفسيطائي "الختال" اللذين كانا يسعian إلى إقناع المستمعين أو الخصوم قد تم تعويضهما بعالم الاجتماع "الحرك"، وعالم النفس "المرأى" والإعلاني "ال Maher" الذين يستخدمون معرفتهم بالحوافز المtorالية وبخفايا الحياة النفسية الجماعية أو الفردية، إقناع كل فرد أفضل إقناع من غير شعور منه، بمزايا منتوج أو بخصال مرشح، أو بالقيمة الخاصة لبرنامج سياسي أو لحزب سياسي.

هكذا أصبح الحاج اليوم شأنًا من شؤون التواصل، يدبره بالأحرى علماء النفس أكثر مما يدبره المناطقة. فالأشخاصيون في التواصل هم الذين يدرسون فن حوار السياسيين في التلفزة، وتبليغ الرسائل الإشهارية، وهم الذين يقدمون الاستشارة للمسؤولين عن شؤون التجارة في المقاولات، ويضعون مخططات الحملات الدعائية (التدخين، الحمر، الأمن...). وقد تكاثرت الدراسات في ميدان الإقناع، منذ مؤلف فانس باكار "الإقناع الخفي" (1958) إلى المؤلف الأخير لجون-نويل كابفير "سبل الإقناع" (1978).

وأصبحت معالجة الإقناع تتم عادة من خلال ثلات زوايا:

- زاوية بنية وسائل الاتصال (مقاربة سياسية وسوسيولوجية: من يتحكم في الخبر ويوجه؟)

- زاوية محتوى الرسائل (أنماط الحجة ، طبيعة الرسالة، خصائصها)

- زاوية الآثار التي يحدثها الإقناع (تحليل النماذج الخاصة بتأثير الموقف وتشكل الآراء).

وهكذا يشرح كابفير بأنه لفهم ظاهرة الإقناع ينبغي التمكن من تحليل الطريقة التي "يغير بها الكائن الإنساني مواقفه وسلوكياته إثر دخول رسالة إلى حقله البسيكولوجي". يتعلق الأمر إذن بتوضيح "قولبة الخبر، بصورة داخل-نفسية، من طرف الجهة المستقبلة في عملية التواصل، أي الجمهور، أنتم ونحن". إن الدراسات التجريبية في هذا الموضوع كثيرة جداً (الآراء وتغيير الرأي لروحي موشيل)، وهي في معظمها أمريكية. وقد فكر كابفير في "سبل الإقناع" أوالية الإقناع باعتبارها "كلا مكوناً من متالية تشتمل على ست عمليات رئيسية"، منقحاً بذلك نموذج جامعة يال الذي وضعه كارل هوبلند. وهذه العمليات ست هي:

1. التعرض للرسائل. لماذا وكيف نعرض للرسائل؟

2. تفكيرك شفرة الرسائل. ما هي متالية العمليات التوجيهية والتحويلية التي بواسطتها يمكن لإثارة حواسنا بالرسالة أن تعطي صوراً وكلمات ومفاهيم؟

3. قبول الرسالة (الصدق). كيف يتم إعداد مسلسل قبول القصد الإقناعي للرسالة أو رفضه؟
كيف يتم المرور من الفهم إلى الإقناع؟

4. اندماج القبول في الموقف الشخصي. بأية معالجات بسيكولوجية غير من مسلسل القبول إلى تكوين موقف جديد؟ (بداية الميل إلى حزب معين).

5. تعميق القبول والحفظ عليه. كيف تتطور الموقف في الزمن؟ وهل تتمتع التغييرات بما يكفي من أسباب المقاومة؟

6. تقييد السلوك الشخصي بالقبول. كيف يترجم تغيير الموقف إلى تغيير للسلوك (من الآن فصاعداً سأستعمل دائماً حرام السلامه)؟

تظهر هذه المقاربة قيمة مساهمة الأبحاث في الميدان البيسيكلولوجي بالنسبة لأولئك الذين يدرسون مفهوم الحجاج. وبفضل البحث التجاري تقدمت معرفتنا بآثار الحجاج من حسن إلى أحسن، أي معرفة كيف يصير الاتصال مقنعاً، انطلاقاً من اللحظة التي نعرف فيها كيف تتم "المعالجة الداخليّة" التي تقود من موقف جديد إلى سلوك جديد (سوقوا سياراتكم بسرعة أقل، صوتوا لصالح الحزب الفلان، اشتروا المتوجات الفرنسية، اخذوا القطار وسيلة للسفر...).

ويمكن لهذه المعرفة البيسيكلولوجية بـ"أوالية الإقناع" أن توجه أو تقود اختيار الأساليب الحجاجية. وفي نهاية التحليل فإن الحجّة لوحدها لا قيمة لها ما دامت لم تتم "معالجتها". إن الفرد هو الذي يملك مفتاح القدرة الإقناعية للحجّة.

- النص الذي قمنا بترجمته مأخوذ من : 15 – Lionel Bellenger : L'argumentation, ESF éditeur, 1996 , pp 5 – 15
 1 - فينومين" في الاصطلاح الفلسفى وعند كانت هو ما يظهر، ما يدرك بالحواس، وأيضاً ما هو "ممثل" في الذهن البشري. إنه مختلف تماماً عن موجود العالم، الذي هو ماهية غير قابلة للمعرفة وغير معقوله ("النومين")
 2 - إحالة على الفن الأعظم لرمون لول (1235 – 1315) وهي منهجية يمكن أن نفسر من خلالها كل شيء وتسهدف "هدي الضالين عن سبيل الله" وتوحيد البشرية جماء ، المترجم